

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER



ActivatorGroup blev stiftet i 2003 og er i dag en succesfuld virksomhed, der siden 2005 har ekspanderet med mere end 100% hvert år. ActivatorGroup er drevet af ambitiøse værdier,

der udledes af medarbejderne, som rangerer blandt branchens bedste. ActivatorGroup løser opgaver for en række større virksomheder over hele verden. Læs mere på www.activatorgroup.com

BEST PRACTICE

Det kræver en ekstraordinær indsats at skabe virkelige forandringer. ActivatorGroup er et anderledes konsulenthus, der erstatter standardløsninger med skræddersyet organisationsudvikling i tæt samspil med virksomhedens ledelse og medarbejdere. Vi anvender jordnære, målbare og resultatgivende arbejdsmetoder, der i videst muligt omfang er baseret på vores kunders eksisterende organisation, vedtagne strategier og målsætninger. ActivatorGroup har medvirket til at opnå særdeles lønsomme resultater for mange forskellige typer af virksomheder. Resultaterne er nået igennem kompetent forretnings- og organisationsudvikling, lederuddannelse, projektledelse samt Search & Selection.

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER

ActivatorGroup har med stor succes tilpasset Hærens Taktiske Træner til forretningsverdenen, der i høj grad kan drage nytte af de samme teknikker. I forsvaret træner man kontinuerligt grundprincipperne: Viden, færdigheder og holdninger. Disse kombineret med situationsfornemmelse og sund fornuft gør den enkelte i stand til at agere hensigtsmæssigt i en given situation, såvel rutine som kritisk. Det samme kan overføres til forretningsverdenen. Ved at træne grundlæggende færdigheder i organisationen, er det muligt at skabe klarhed omkring roller og ansvar hos alle medarbejdere, der efterfølgende er i stand til at træffe den rigtige beslutning på det rigtige tidspunkt.

ActivatorGroup's træningskoncept: ACTIVATOR BUSINESS TRAINER er en katalysator for at skabe et afgørende vendepunkt.

Hvad kan ACTIVATOR BUSINESS TRAINER bruges til?

- Change management.
- Implementering af ny strategi.
- Fusion og opkøb.
- Proces optimering.
- Optimering af kundefokus og kvalitet.
- ERP implementering.
- Andre formål.



"Mennesket falder af og til over sandheden, men for det meste rejser det sig bare op og går videre"

Winston Churchill

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER OBJECTIVES

Med ACTIVATOR BUSINESS TRAINER opererer Activator-Group på et strategisk, taktisk og operationelt niveau. Det handler om at træne organisationen i at planlægge, lede, tage ansvar, træffe beslutninger og føre dem ud i livet - hvilket vi altid følger op på. Et samarbejde med ActivatorGroup ender med mere end en rapport. Vi tager aktivt del i implementeringen i organisationen.

ACTIVATE leadership

At styrke ledelsen i at vise vej og implementere forandringer i alle forretningens processer.

ACTIVATE implementation

At implementere og håndhæve forretningsprocesser på tværs af alle funktioner med fokus på hele kundecyklussen.

ACTIVATE change of view

At optimere de horisontale og tværfunktionelle processer.

ACTIVATE performance

At opbygge high performance grupper.

ACTIVATE clarification

At afklare roller og ansvarsområder inden for organisationen.

ACTIVATE development

At udvikle organisationen og de ledelsesmæssige kompetencer.

ACTIVATE spot on

At klarlægge og afhjælpe organisatoriske svagheder samt kritiske processer.



REAL LIFE SCENARIO

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER er en simulering af virkeligheden. Det er learning by doing, hvor medarbejderne agerer i deres egne jobfunktioner. Ved at skabe en 100% realistisk situation, hvor vi kan kontrollere tid og sted, kan den daglige drift ansues på et niveau, hvor processerne bliver tydelige for hver enkelt medarbejder. I praksis komprimerer ACTIVATOR BUSINESS TRAINER typisk en periode på 6-12 måneder til 3-5 dage.

Feedback on performance

Alle virksomheder er unikke. Det er udgangspunktet for ACTIVATOR BUSINESS TRAINER, som altid baseres på den enkelte virksomheds aktuelle situation. ACTIVATOR BUSINESS TRAINER stiller skarpt både på den enkelte medarbejders og hele organisationens performance. Ved at tage temperaturen på alle processer giver ACTIVATOR BUSINESS TRAINER mulighed for at diagnosticere problemer og udpege risici eller direkte fejlkilder, der kan stå i vejen for optimal drift og udvikling.



MISSION ACCOMPLISHED



“En CEO bad om en anderledes løsning til, hvorledes man kunne træne og udvikle sin organisation, og det gik op for mig, at konsulentbranchen manglede et værktøj, hvor man kunne træne i et real-life scenario. Mange organisationsudviklingsværktøjer går i dag op i spil og snak. Ideen udsprang fra forsvaret og samtidig også fra ideen bag en flysimulator, hvor man træner under virkelige forhold på en cost-effective måde. Derved opstod ideen om ACTIVATOR BUSINESS TRAINER, som med stor succes er gennemført mange gange såvel nationalt som internationalt.”

Carsten Haugaard, grundlægger og adm. direktør, ActivatorGroup.



“Vi kan nu konstatere her et halvt år efter forløbet, at vi er i fuld gang med en proces, som forbedrer vores fejlprocent, skaber bedre samarbejde og en større forståelse for hinanden. En væsentlig årsag hertil er det opfølgingsprogram, vi har sammensat. Forløbet har til fulde levet op til mine forventninger, og vi vil bruge modellen igen, når den rigtige situation opstår!”

Thomas Rask, CEO, NCC Roads.

NCC Roads gennemførte et forløb med ACTIVATOR BUSINESS TRAINER i forbindelse med proces- og forretningsoptimering.



PAY BACK

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER skaber værdi ved, at organisationen får en bedre forretningsforståelse - hvor tjenes/tabes pengene. Endvidere får den enkelte medarbejder og leder forståelse for egne og andres roller og ansvar. Processerne i organisationen bliver optimale, og kvaliteten bliver højere. Det betyder, at ACTIVATOR BUSINESS TRAINER skaber de bedste betingelser for succes.

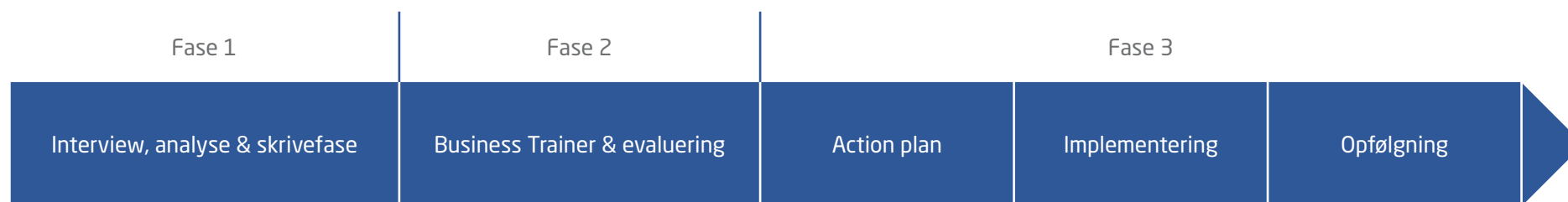
Outcome

- Ledelsen får et fælles syn på, hvordan virksomhedens processer skal fungere.
- 360 graders feedback på performance i processen samt feedback på personlige forandringer der skal implementeres.
- Den enkelte leder får en handlingsplan opdelt i:
 - a) handlinger der skal implementeres omgående.
 - b) 12 måneders handlingsplan med personlige milepæle.
- Feedback på processer til topledelsen.
- Forbedret evne til at agere konsekvent og hurtigt i den daglige forretningsgang.



TIME IS MONEY

ACTIVATOR BUSINESS TRAINER er en investering i fremtiden, der både gavner internt og eksternt på den lange bane. Nedenstående skema giver et overblik over processen.



BUSINESS IS PEOPLE

Det er menneskerne bag, som sikrer dig kvaliteten i den rådgivning, du får fra ActivatorGroup. Vi har sammensat det bedste fra to verdener, da vores erfarne konsulenter er en kombination af ledere fra militæret og erhvervslivet. Vores konsulenter har en alsidig baggrund og flotte personlige resultater bag sig. Vores unikke medarbejderstab inspirerer og opererer på et højt fagligt niveau og er kendetegnet ved en can-do attitude, der kan gøre en forskel for din virksomhed.

Sæt ansigt på os på www.activatorgroup.com



"ACTIVATOR BUSINESS TRAINER giver dig muligheden for at implementere forandringer uden at sætte din business performance på spil"
Carsten Haugaard, grundlægger og adm. direktør, ActivatorGroup